Audrey Role stakeholder dan admin kurang jelas, kenapa admin melakukan input penjualan dan pembelian

Jun kenapa ditampilkan semua barang waktuu mau masukkan invoice

Ada error di penawaran WKAKWKWA bodohhh

Hasil keputusan sidang

1. Activity diagram : sudah dii bku dan di proposal
2. Tambahkan fitur untuk menangani vulkanisir: sudah ada di aplikasi dan ada di buku penjelasannya
3. AR AP Handle
4. Pembayaran online melalui midtrans
5. Laporan keuangan laba rugi

**Pak jun**

Basic

Teori dasar terlalu dangkal. Ada yang lebih spesisfik tentang toko ban , kode ban tidak diceritakan, vulkansiir terlalu singkat, banyak yang bisa diceritakan, jualannya tidak bisa disamakan dengan ecommerce yg lain

Kode ban itu apa harus dijelaskan

Kode barang ada kode ban, saat mencari ban yang dicari kodenya contoh ban mobil avanza kalau kita mau buat ceper bisa yang kita cari ring nya sama lebar nya sam Cuma tebel nya yang beda makanya butuh kode ban

Kedua, manajemen stok barang/ban . Manajemen stok yang kamu gunakan itu seperti apa

Apakah kamu tau didalam manajemen stok ada beberapa pendekatan, di bukumu ada FIFO. Selain fifo apalagi yang kamu ketahui?

Apakah ban membutuhkan manajemen stok FIFO?

Jawaban: Setelah research tidak perlu karena tidak ada kadaluarsa, yg kedua tujuannya untuk mencari selisih harga pembelian harga beli dan harga jual.

Fifonya tidak di implementasikan, BAN ADA KADALUARSANYA, yang dipakai seharusnya bukan fifo tapi fefo, itu tidak dii implementasikan

Kode ban, di 4 digit berikutnya ada tanggal pembuatan ban untuk expired ban

Survey kurang

Permintaan : tambahi tentang fifonya kalau ga mau tentang fifo untuk manajemen stok

Merambat tentang harga hpp,, ada berapa macam ?

Jawaban : gatau

FIFO,FEFO, Average, dicari tahu lagi

Sudah bagus karena ada faktur pajak, apa itu faktur pajak

Jawaban : dokumen untuk perusahaan yang ketika membeli dan menjual barang terkena pajak. Dokumen resmi dari pemerintah

Jawaban : Faktur pajak npwp bisa - , opsional

Coba konfirmasi karena faktur pajak ada beberapa, ada yg untuk perusahaan dengan npwp dan faktur pajak non pkp(tidak ada npwp). Pembeli dan penjual membayar itu salah, yang bayar Cuma pembeli tapi yang memungut adalah penjual nya

Sudah search tentang goldfinger, ada jual bal bs longmarch, goodyear gajah tunggal

Kalauu didalam ban tetep seharusnya mencamtumkan pabrikannya apa, harusnya ada 2 tabel pabrikan biar tau ini pabrikan goodyear pabrikan bridgestone. Ban yang kamu punya dari pabrikan itu apa harusnya dipisah

Berikutnya manajemen hutang nya gimana, pengeluaran terbesar sleain bbm adalah ban, bisa ratusan juta tidak mungkin lgsg dibayar. Katakan saya punya transaksi ambil ban, kan saya tidak lgsg ayar lunas entah saya bayar pakai cek. Nah itu manajemen kamu gimana

Jawaban : di program ini tidak bisa pembayaran kredit, lunas semua

Manajemen hutang ini harus ada

Terakhir dari sistem tentang vulkanisir

Vulkansiri itu harganya beda beda

Jawaban : harga di input manual

Pengelolaan kuisioner harus dimasukkan did alam buku, kalau semua setuju dan semua tidak setuju saya curiga pengisi kuisiooner nya ngawur. Buat dalam bentuk grafik

Ce Audrey

Waktu upload proposal di drive yang teliti, nggak ada review yang hasil sidang

Buku jelek

1. Banyak halaman kosong
2. Makin lama makin ke kanan
3. Role nya ada berapa di web

Jawaban : admin, staff(teknisi), stakeholder, pemilik, customer

1. Admin dan stakeholer tidak kelihatan perbedaannya di buku di gambar

Ada halaman yg tidak bisa diakses admin

Stakeholder bisa akses semua program

Hasil wawancara user, bebrapa bisnis ada unsur keluarga sehingga dpt bagi hasil sebagai stakehodler, tapi kerjaannya sebenarnya adalah bagian purchasing

Jelasin di buku tentang ini

1. Alasan memilih ????

Jawaban : Request

1. Beberapa nggak konsisten, ada bg ijo tulisannya item, bg merah tulisannya merah dll

Jawabn : itu toast error, nanti saya perhalus warnanya

1. Customer ada 2 macem perseorangan sama perusahaan. Kalau aku beli ban berarti harus lewat website? Apa guna admin bisa masukin dan bikin invoice

Jawaban : karena perusaahn mau harga bisa fleksibel sesuai tawar menawar admin dan pembeli, pembelian bisa lewat website atau pun langsung

Respon : Adakah penjelasan client customer itu. Aku agak ketinggalan disini

1. Fitur lompat, kalo kamu punya banyak role tulis per role. Kalau dianatar 2 role ada yg bersimpangan , ????????????????. Jangan sampe abjad habis, pakai per role. Pakai kata2 “ini digunakan stakeholder dan admin”. Pilah fitur yang bisa diaskses 1 role
2. Kalau perseorangan beli ban gimana cara pengirimannya, dikirim atau diambil

Jawaban : sblm pembayaran ada tulisan untuk contact admin mengenai pengiriman

Respon : kenapa masih contact manual

Jawaban : pengiriman ban kompleks, bisa kirim atau nitip

Jelasin di buku tentang pengiriman

1. Ada perjanjian kerjasama minimal pembelian berapa untuk pembelian clent. Apakah ada?

Jawaban : tidak ada

Tambahin di buku

1. Kalau vulkanisir perseorangan , apakah kontak dulu datang dulu?

Jawaban : di web hanya status transaksi bukan untuk order

1. Hutang piutang. Kok gabisa hutang, kok ga ada mekanisme tanggal / cicilan misal 3x 6x.

Jawaban : belum tanya

Respon : padahal di proposal mu ada ar ap

Jawaban : ada tapi di pembayaran

Respon : Langsung lunas tapi mekamisnme nya ga kelihatan

Jawaban : Cuma status

Hutang2 kurang mencover karena lunas selesai tidak bisa meringankan beban client yang besar tiba2 lunas tidak ada tracking

Jawaban: Reminder piutang bukan notifikasi atau email tapi via dashboard admin agar admin bisa tahu customer yang belum bayar. Atau saat input transaksi saat ada yg belum lunas akan keluar warning

1. AAR AP diminta untuk syarat kelulusan, tapi menutuku gagal karna Cuma lunas tidak kelihatan mekanisme nya. Confident bisa tapi sesuai nggak bisnis prosesnya. Kalau ternyata balik ke unsur lobby. Gimana kalau unsur lobby dikesampingkan agar kelihatan mekanisme hutang piutangnya kelihatan (dibagi cicilan 2 3 4).

Permintaan : mekanisme menangani hutang jangan Cuma sudah lunas, harus keliahatn mekanisme nya oh hutangan ini sebesar ini pencatatan gimana jatuh tempo gimana dicicil gimana. Proses pencatatan hutang piutang nya gimana

Pak Edwin

Stakeholder adalah pemangku kepentingan

Pemegang saham itu shareholder

Pak edwin marah

Persiapan dan yang dibuat kurang, nggak boleh gatau2

Jelaskan langkah untuk analisa sistem

Fact finding, missing: PEMODELAN SISTEM, spesifikasi kebutuhan sistem

Kenapa pemodelan sistem tidak dipake? Bebas mau dfd, usecase

Desain ada apa aja

Desain database

Desain interface

Missing: Algoritma

Apa perbedaan cdm pdm

Many to many jadi beda tabel

One to many kadang bisa jadi tiga tabel , bisa 2

Hubungan tabel fifo dan tabel transaksi apa ?

One to many

Tunjukkan du tabel cdm nya

Apakah fifonya jalan

Intinya: desain tabel fifo harusnya tidak aduh ga denger jadi pembelian hanya ada quantity pembelian tapi cukup di tabel pembelian tidak usah dipisah, di tabel penjualan baru ada quantity. Di fifo ada yang biasanya ?????????? istilah nya itu design pattern. Kamu bikin fifo database nya ngarang sendiri ya gini tapi ga mungkin jalan. Banyak hal yang harus dipelajari